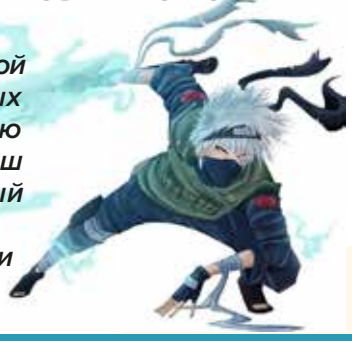
SMG
УСПЕШНОЕ РАЗВИТИЕ

СЕМИНАР - ПРАКТИКУМ «ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕТЕЙ АЗС В НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ»

8 ДЕКАБРЯ, AZIMUT СИТИ ОТЕЛЬ ОЛИМПИК г.МОСКВА

ПРИГЛАШЕНИЕ И ОБРАЩЕНИЕ ЕВГЕНИЯ КОРОТИНА, СПИКЕРА И ЭКСПЕРТА СЕМИНАРА-ПРАКТИКУМА ПО УСПЕШНОМУ РАЗВИТИЮ АЗС

Приглашаю Вас принять участие в новом семинре-практикуме. Он получился совершенно непохожим на другие - раскрывая принципы конкурентной борьбы мы будем использовать основы из рукопашного боя Ваших любимых единоборств, чтобы Вам, по аналогии, было легко определить конкурентную позицию своей сети, увидеть слабые стороны конкурентов, выявить Ваш уникальный стиль боя и разработать гейм-план для своей сети АЗС, самый эффективный именно для Вашего рынка.
Получилось необычно и интересно, уверен, что Вам понравится. До встречи на семинаре!



ПРОГРАММА СЕМИНАРА АЗС КУНГ ФУ, ЧАСТЬ I: УЧИМ ОСНОВЫ БОЯ МЕЖДУ АЗС

8:30 – Сбор и регистрация участников, приветственный кофе;
9:00 – вступительное слово организаторов о цикле семинаров «Повышение эффективности сетей АЗС в новой реальности»;
9:10 – Анализ розничного потребления топлива областей России вокруг Украины: факты и тенденции, **Радик Саитов**, ОМТ-Консалт;
9:45 – Изучаем боевые стойки: какие бывают рыночные позиции и как их определять? **Евгений Коротин**, независимый эксперт;
10:15 – Открытое обсуждение: Разбор конкурентных позиций трех участников семинара;
10:45 – Кофе-брейк;

ЗАНЯТИЕ 1. УДЕРЖИВАЕМ РЫНОЧНУЮ ПОЗИЦИЮ: ОСНОВЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ АТАКАМ КОНКУРЕНТОВ.

11:00 – Основные технологии борьбы с оттоком покупателей ценовыми и неценовыми методами, **Евгений Коротин**;
12:30 – Практическое занятие: Как удержать реализацию при ценовых и неценовых атаках конкурентов, **Евгений Коротин**, представители сетей АЗС;
13:40 – Обед;
14:30 – Дорожная карта лучших практик «Удержание реализации и доходности», **Евгений Коротин**;

ЗАНЯТИЕ 2. ЗАВОЕВЫВАЕМ РЫНОК ГОРОДА: КАК ПРАВИЛЬНО БИТЬ КОНКУРЕНТОВ.

15:00 – Как «украсть покупателей» у конкурентов на турбулентном рынке, **Евгений Коротин**;
16:30 – Кофе-брейк;
17:00 – Открытое обсуждение: Рабочие инструменты роста реализации топлива и магазина;
17:40 – Дорожная карта лучших практик «Активное привлечение реализации»;
18:00 – Завершение семинара;
18:30 – Ужин в ресторане PAULANER (на территории отеля).

В СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ ВКЛЮЧЕНО:

- участие;
- конференц-пакет;
- презентационные материалы;
- кофе-брейки;
- обед;
- ужин-продолжение в немецком ресторане PAULANER;
- сертификат об участии.

ПРИ ПРОЖИВАНИИ В ОТЕЛЕ ПО КОДОВОМУ СЛОВУ «SMG» ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ СКИДКА ДО 1 ДЕКАБРЯ

ПРИГЛАШАЕМ В ДЕЛОВОЙ КЛУБ SMG. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ И РАЗВИВАЙТЕСЬ!

ПО ВОПРОСАМ УЧАСТИЯ:
МИЛЕНА +7 (915) 224-55-55
АНАСТАСИЯ +7 (966) 134-25-40
milena_a@mail.ru САЙТЫ: smg-sd.ru smg-azs.ru